



Focus :

***Préparer le point de vente
Réaliser la vente***

Situations professionnelles sur lesquelles vous serez formé(e) :

- Préparer et achalander l'espace de vente
- Assurer la sécurité sur le point de vente
- Accueillir les clients
- Réaliser le conseil et la vente
- Interroger le client pour identifier les besoins
- Encaisser les clients (produire les documents commerciaux)
- Préparer des commandes